

fait du braqueur  
avale Redoine Faïd

LANT. D'après son éditeur, un  
mbigu et romanesque. **DERNIÈRE PAGE**

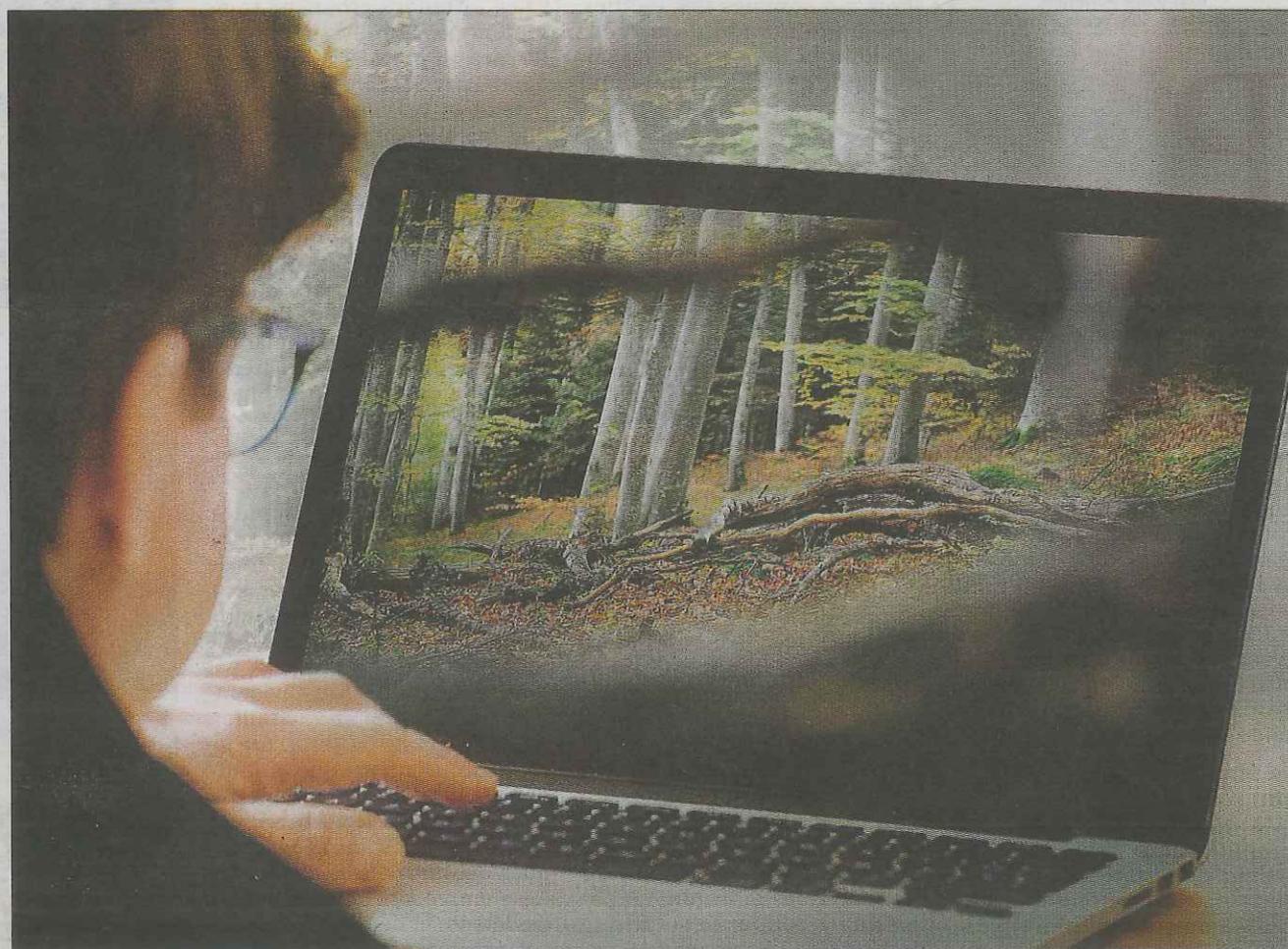


# MONTAGNE

TULLE

MERCREDI 4 JUILLET 2018 - 1,10 €

## Les ventes de bois version numérique



■ **CORRÈZE.** Installé près d'Ussel, le cabinet Coudert a développé Neosylvaq, une plateforme numérique qui va rendre possible les ventes en ligne de bois sur pied.

■ **INNOVATION.** Développé en haute Corrèze, cet outil informatique propose à un acheteur toutes les données dont il a besoin pour faire une offre. ILLUSTRATION RICHARD BRUNEL

## Limousin → L'actu

# CORRÈZE ■ Près d'Ussel, le cabinet Coudert propose aux professionnels de la forêt un système de vente numérisé

## Les ventes de bois seront bientôt en ligne

Un cabinet d'experts forestiers de haute Corrèze a développé Neosylvaq, une plateforme informatique qui va rendre possible les ventes en ligne de bois sur pied.

Éric Porte

eric.porte@centrefrance.com

D'ici 2020, les technologies numériques vont sans doute bouleverser le monde des ventes aux enchères de bois sur pied. C'est en tout cas l'objectif du cabinet Coudert, une PME familiale, référence dans l'expertise forestière, installée à Saint-Pardoux-le-Vieux, près d'Ussel.

Cette révolution est déjà en cours. À la mi-juin, lors d'une grosse vente organisée au Marché au cadran d'Ussel, et coordonnée par la société corrézienne, les acheteurs, venus de tout le Massif Central, avaient tous la même tablette en main.

### Établir une offre en quelques secondes

Sur l'écran, toutes les informations relatives au lot mis en vente (situation géographique, cadastre, surface, bord de route ou pas, essences, nombre d'arbres, bois labellisé ou pas...) sont mentionnées. « Ce qui suppose un gros travail de préparation en amont de la vente », précise Sylvestre Coudert, à la tête du cabinet éponyme.

« Cette présentation apporte toutes les infos nécessaires pour que l'acheteur fasse une offre, explique Laurent Roux, en charge du projet Neosylvaq, au sein de la PME familiale. Il a ensuite trente secondes pour faire une offre de prix depuis la tablette. Grâce à l'informatique, toute la salle sait qui a fait la meilleure offre et pour quel montant. Le



USSEL. Lors d'une vente de bois sur pied, à la mi-juin, au Marché au cadran d'Ussel, les acheteurs étaient équipés d'une tablette et du système Neosylvaq. PHOTO EP

contrat est préparé dans la foulée ». Cette gestion informatisée permet de traiter l'équivalent de 90.000 mètres cubes de bois en deux heures. « À terme, reprend Laurent Roux, nous envisageons d'organiser des ventes en ligne. Les acheteurs pourront participer à distance. La sécurisation financière sera garantie. »

Porteur du projet, le cabinet Coudert a travaillé avec l'école forestière de

Meymac, la coopérative Fransylva (propriétaires privés du Limousin) et un prestataire, installé en Bretagne.

### Un projet de 400.000 euros

D'un montant de plus 400.000 euros, ce dossier a reçu le soutien de la région Nouvelle-Aquitaine et a été primé, au titre de l'innovation, par le ministère de l'Agriculture.

Avec vingt-cinq collabo-

rateurs sur la Corrèze, Clermont-Ferrand et Limoges, le cabinet Coudert espère ainsi augmenter le volume des ventes, mais aussi amener les propriétaires forestiers à s'impliquer davantage dans la gestion ou le repeuplement de leurs parcelles.

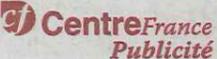
Sylvestre Coudert n'a jamais voulu travailler seul dans son coin : « Notre plateforme sera en relation avec celles qui existent déjà, pour échanger

« Grâce à l'informatique, toute la salle sait qui a fait la meilleure offre et pour quel montant. Le contrat est préparé dans la foulée

et enrichir les données ». Destinée aux propriétaires, gestionnaires et acheteurs, Neosylvaq doit assurer la diffusion de comptes rendus de vente, de bilans de prix ou de document de vulgarisation... y compris sur un

téléphone portable.

Une volonté d'ouverture qui convient au cabinet corrézien qui a multiplié les associations, par exemple aux États-Unis, avec un gros cabinet installé à Atlanta, mais sans renier ses racines corréziennes. ■

Communiquez avec  CentreFrance Publicité

## CAHIER SPÉCIAL SOMMET DE L'ÉLEVAGE

350 000 EXEMPLAIRES - 11 DÉPARTEMENTS

Contactez-nous au 04 73 17 30 14

PARUTION LE  
20 SEPTEMBRE

